

Guía de solución

Comparativo de soluciones para la Gestión de la Compensación Variable

Un **software de gestión de compensación variable** ayuda a las organizaciones a planificar y administrar los planes de compensación de sus colaboradores, lo que permite a los gerentes desarrollar estrategias de compensación optimizadas para sus equipos. Con el software de gestión de compensación correcto, las empresas pueden garantizar una compensación equitativa y justa de los empleados y optimizar los presupuestos salariales.

Un software ideal y funcional debe contar con:

- Dashboards centralizados para visualizar los datos de compensación para todos los roles.
- Capacidades que permitan diversas estructuras de incentivos y complejidad de planes.
- Fácilidad de importación y exportación de datos con fines informativos.

El software de gestión de compensación de incentivos es una de las inversiones más complejas para el departamento comercial, y tu empresa debe evaluar bien antes de realizar la compra e implementación de un sistema de este tipo.

En Outliers Consulting hemos creado este comparativo de soluciones de ICM de los mejores fabricantes de software del mercado para ayudarte a encontrar la opción que mejor responda a las necesidades de tu compañía.






Nuestra selección













Esta guía comparativa fue elaborada por nuestros analistas especializados en la industria de Incentive Compensation Management, quienes utilizaron conocimientos adquiridos a través de proyectos de implementación, así como datos obtenidos directamente de los proveedores de software e importantes firmas de consultoría e investigación tecnológica.






Esta guía condensa toda la información que necesitas para evaluar las mejores soluciones de Incentive Compensation Management

TABLA COMPARATIVA ICM









Características					
Tamaño de empresa	Enterprise ≥ 200	Enterprise ≥ 200	Enterprise ≥ 200	Pequeñas - Medianas 0 - 200	Pequeñas - Medianas 100 - 1000
Plataforma	Cloud	Cloud	On premise / Cloud	Cloud	Cloud
Clasificación	Rule-based model predefinido en 4 reglas (créditos / mediciones / incentivos / depósitos)	Rule-based model predefinido en reglas (créditos / incentivos / pagos)	Logic-based version con modelo versión abierta	Logic-based similar a Excel GUI abierto	Logic-based
Categorías	Comisiones, bonos, territorios y cuotas, gestión de canales externos, workflow para aclaraciones de pago	Comisiones, bonos, territorios y cuotas, gestión de canales externos, planeación y capacidad de vendedores y sales forecasting	Comisiones, bonos, territorios y cuotas, gestión de canales externos, workflow para aclaraciones de pago y forecasting	Comisiones y bonos	Comisiones y bonos
Implementación	A partir de 3 meses	A partir de 3 meses	A partir de 3 meses	A partir de 2 meses	A partir de 2 meses

Características					
Curva de aprendizaje	3 meses Modelo predefinido rígido	3 meses Modelo predefinido semirígido. Permite crear modelos en Connect (integración)	5 meses Requiere conocimientos en modelo de datos (ER)	2 meses Requiere conocimientos en modelo de datos (ER)	2 meses Modelo predefinido
Administración de Plataforma/ UX	Media	Media	Media	Fácil	Fácil
Interfaz de usuario	Muy amigable	Amigable	Amigable	Amigable	Amigable
Flexibilidad de configuración	Alta	Alta	Muy alta	Muy alta	Alta
Complejidad de los planes de compensación soportados	Desde baja > muy alta	Desde baja > alta	Desde baja > muy alta	Desde baja > alta	Desde baja > alta
Analíticos	SAP Analytics Cloud (se vende por separado)	Analytics en la versión Premium	Varicent Analytics e IA en la versión Premium	Analytics embebidos	Spiff Analytics

Características					
Tableros y reportes	Dashboards standard con personalización media. SAC dashboards con alta customización	Dashboards Standard con baja customización Customización con Analytics	Dashboards standard con personalización alta Presenter adaptive (usuario negocio) Presenter structured (TI)	Dashboards standard con personalización baja	Expense reports Summary reports Benchmarking custom reports
Aprobaciones	Con communicator Manejo de complejidad baja y con workflow complejidad media - alta	Complejidad baja – alta y configuración con eDocs	Complejidad baja - alta Workflow Incluido	No disponible	No disponible
Rankings de los representantes de venta	Disponible a través de reglas y dashboards	Disponible a través de integración Se realiza el cálculo que se usa en las reglas y dashboards	Disponible a través de integración Se realiza el cálculo que se usa en las reglas y dashboards	Disponible a través de reglas	No disponible
Integraciones adicionales posibles	SDI, CPI (adicional), CDLS, SFTP, Flat files, archivos manuales y herramientas de integración robusta en conectores y protocolos Adaptador SDK (crear adaptadores)	<ul style="list-style-type: none"> • xSQL y xCL, Connect (nativos Ej. Salesforce) • SFTP Flat files (mapeo de la carga hacia inccent) • Herramienta de integración completa (conocimientos técnicos SQL) 	Conexión SFTP, Excel, Addon, API's, Adicional Symon ELT	API's, SFTP, Workato (3rd party) de valor adicional	API's, Webhook

Características					
Conectores nativos	Data Secure DocuSign Box Netsuite Salesforce SAP	Desktop DocuSign Hero MSDynamics Netsuite ODBC / JDBC Salesforce	Amazon Aurora, AWS, Database imports, Dynamics, Excel, Google Sheet, HubSpot, IBM, MySQL, Netsuite, Oracle, Power BI, Salesforce, Shopify, Snowflake, SQLServer, Symon, Tableau, Workday, XML	<u>Autoservicio:</u> Data imports, Excel, Domo <u>Gerenciados:</u> Google Sheets, Hubspot, MSDynamics, MySQL/SQLServer/ PostgreSQL, NetSuite, Quickbooks, Salesforce, Sandbox, Snowflake, Stripe, WorkDay	Data imports, Excel, Domo, Google Sheets, Hubspot, NetSuite, Oracle, Quickbooks, Salesforce, Sandbox, Snowflake, Stripe, Workday, Zuora
Multilinguaje	Administración ALL Usuario	Administración EN Usuario	Administración ALL Usuario	Administración EN Reportes/Etiquetas	Administración EN Reportes/Etiquetas
Movilidad	IOS / Android App	IOS / Android App	IOS / Android App	Web	Web
Training	On site / Online	On site / Online	On site / Online	Online	Online
Idioma	Multilinguaje	Inglés	Multilinguaje	Inglés	Inglés
Soporte 24/7	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí

CALIFICACIÓN DE CONSULTORAS DE INVESTIGACIÓN TECNOLÓGICA

Consultora					
	4.6 / 5	4.2 / 5	--	4.8 / 5	4.7 / 5
	4.1 / 5	4.5 / 5	4.5 / 5	4.9 / 5	4.2 / 5
	9.2 / 10	8.3 / 10	8.5 / 10	9.1 / 10	8.9 / 10

Referencias:

<https://www.capterra.com/p/185569/Spiff/reviews/>

<https://www.trustradius.com/products/spiff/reviews?q=pros-and-cons/>

<https://www.gartner.com/reviews/market/sales-performance-management/vendor/spiff/product/spiff/ratings/>

Cocreamos valor real en los procesos comerciales en las empresas globales a través de la transformación digital colaborativa

ACERCA DE OUTLIERS CONSULTING

+ 60 consultores

certificados en soluciones de Sales Performance Management

+ 15 años de experiencia

implementando proyectos de Compensación variable en Latam

Con sede en México y oficinas en EE. UU., Canadá, Brasil y Colombia, Outliers Consulting ofrece un amplio portafolio de soluciones de TI para ayudar a las empresas a optimizar su crecimiento mediante el uso de software de primera clase.

El equipo de expertos de Outliers tiene la capacidad de integrar todos los procesos y softwares corporativos entre sí para garantizar la menor interacción humana posible con los datos y, por lo tanto, evitar errores y garantizar que sus proyectos cumplan con las normas corporativas y reglamentarias.

¡Armamos juntos tu caso de negocio!

Te ayudamos a encontrar la mejor solución de ICM para las necesidades y tamaño de tu negocio

- Proyecto al tamaño de tu presupuesto
- Proceso de implementación de principio a fin
- Integración con otras soluciones | SAP CRM, Salesforce, etc.

Solicita tu caso de negocio
sin costo aquí

